

Onderwerp: half jaar bericht 2024

Datum: 31 juli 2024

Inleiding

Het eerste halfjaar van 2024 is succesvol verlopen, in lijn met onze ambitieuze doelstellingen. Relevant om te vermelden is dat Zepcam, door kostenbeheersing en omzetgroei de afgelopen 12 maanden weer een positieve EBITDA heeft gerealiseerd. Onze focus blijft gericht op het voortzetten van deze positieve trend in de komende zes maanden, zodat wij ook 2024 goed kunnen afsluiten.

In het kader van ons motto “Maximize Safety, Minimize Risk” heeft Zepcam recentelijk de certificering voor de nieuwe ISO27001:2022 informatiebeveiligingsnorm behaald. Hoewel wij al beschikten over de ISO27001:2013 certificering, hebben wij ervoor gekozen om proactief de nieuwe norm te implementeren en hiervoor gecertificeerd te worden. Deze stap onderstreept onze toewijding aan de hoogste standaarden van informatiebeveiliging.

Daarnaast, met het oog op onze vele overheids- en semi-overheidscliënten, hebben wij besloten om ook de beheersmaatregelen van de Baseline Informatiebeveiliging Overheid (BIO) te implementeren. De BIO is een set richtlijnen en maatregelen die zijn ontworpen om de informatiebeveiliging binnen overheidsorganisaties in Nederland te standaardiseren en te verbeteren.

Kortom, wij blijven ons inzetten voor de optimalisatie van onze beveiligingsprocessen om de veiligheid en het vertrouwen van onze cliënten te waarborgen.

Een aantal jaar geleden zijn wij begonnen met het integreren van Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen in onze processen. Dit kwartaal hebben we opnieuw stappen gezet om onze impact op het milieu te minimaliseren en het welzijn en de veiligheid van onze medewerkers en gemeenschappen te bevorderen. Dit doen we door samen te werken met diverse maatschappelijk betrokken organisaties en initiatieven, zoals de Technische Universiteit Delft en Werkzaak Rivierenland (deze organisatie ondersteunt personen met een afstand tot de arbeidsmarkt door hen te begeleiden naar werk en inkomensondersteuning te bieden).

Financiële resultaten eerste half jaar 2024*

EUR '000	1e helft 2024	1e helft 2023	Vershil
Omzet	1.408	1.219	189
Kostprijs van de omzet	435	531	-97
Brutomarge	973	687	286
Bedrijfskosten	797	900	-103
EBITDA	176	-390	567
Financiële baten en lasten	133	134	0
EBDA	43	-524	567
Afschrijvingen	295	328	-34
EBT	-251	-852	601
Belastingen	0	0	0
Nettowinst	-251	-852	601

*Voorlopige cijfers. Hierop is geen accountantscontrole toegepast.

Het EBITDA en EBDA resultaat zijn in de eerste helft van 2024 positief, waarmee de onderneming een positieve kasstroom uit operationele actief heeft.

We kunnen melden dat onze omzetgroei zich heeft voortgezet. Over de eerste zes maanden groeide de omzet naar Euro 1.4 miljoen. Onze recurring revenue bedraagt momenteel €115.000 per maand en hiermee is de recurring revenue op jaarbasis gestegen tot €1.380.000. Dit is een stijging van 32% in vergelijking met de eerste helft van 2023.

Ook de brutomarge is verbeterd ten opzichte van 2023. Dit resultaat is voornamelijk te danken aan de toename in licentie-omzet. Aangezien de kosten voor licenties voor 90% constant zijn, heeft deze groei geleid tot een sterke verbetering van onze marge.

Daarnaast hebben de opbrengsten uit reparatiewerkzaamheden ook bijgedragen aan de positieve ontwikkeling van de brutomarge. De brutomarge op deze dienst is niet alleen hoog, maar het draagt ook bij aan onze milieudoelstellingen, wat een belangrijke meerwaarde voor ZEPCAM is. Onze producten zijn ontworpen met modulariteit in gedachten, wat betekent dat onderdelen gemakkelijk te vervangen zijn. Dit verhoogt niet alleen de levensduur van onze producten, maar maakt ze ook duurzamer en gebruiksvriendelijker.

We kunnen melden dat onze bedrijfskosten €103.000 lager zijn ten opzichte van 2023. De kosten voor de eerste helft van 2024 omvatten ook de uitgaven voor softwareontwikkeling. In 2023 werden deze kosten nog geactiveerd, maar vanaf 2024 hebben we besloten dit niet langer te doen. De geactiveerde ontwikkelingskosten bedroegen in de eerste helft van 2023 nog €198.000. Hiermee komt het verschil, na correctie hiervoor, op een verlaging van de kosten met €301.000.

Bodycams worden door steeds meer doelgroepen ingezet als middel om agressie te verminderen en veiligheid te vergroten. We zien dat terug in een groeiend aantal aanvragen en nieuwe klanten uit verschillende industrieën, bijvoorbeeld retail security, private security, gemeentes, deurwaarders, ziekenhuizen, universiteiten en openbaar vervoer. Ook zien we

een toename van het aantal grote partners in binnen- en buitenland die ZEPCAM benaderen voor commerciële of technische samenwerking. Ook zij zien de markt voor bodycam oplossingen in Europa groeien en zien mogelijkheden om hun eigen dienstverlening te combineren een bodycam systeem.

De zichtbaarheid van ZEPCAM wordt vergroot door niet alleen online acties te ondernemen, maar ook fysiek aanwezig te zijn op beurzen en events. Afgelopen periode heeft Zepcam, samen met haar partners, gestaan op events in Nederland, Frankrijk en Finland.

De pipeline ziet er goed uit met een groot aantal kleine en middelgrote trajecten en een groeiend aantal grotere RFQ- en tenderprojecten in binnen-en buitenland met vaak een waarde (over meerdere jaren) van meer dan 1 miljoen Euro waar we goed voor gepositioneerd zijn.

Op het gebied van innovatie gaan de ontwikkelingen ook door en introduceert het bedrijf met regelmaat nieuwe functionaliteiten: bijvoorbeeld een nieuwe en schaalbaardere versie van ZEPCAM Manager, de managementsoftware en 4G off load. Deze laatste functionaliteit maakt het mogelijk opgenomen beelden automatisch vanaf bodycams in het veld te uploaden naar de server of cloud. Dit is makkelijker, sneller en zorgt voor minder IT belasting bij de klant.

ZEPCAM B.V.

Rudi Düpper, CFO

Bart van der Aa, CEO