



HyGear B.V. 6827 AV Arnhem  
P.O. Box 5280 The Netherlands  
+31 88 9494 300 info@hygear.com  
www.hygear.com



## HyGear bv – Halfjaarbericht 2024

30-8-2024

**Dit tussenbericht betreft de ontwikkelingen van HyGear en de planning van de jaarrekeningen 2022 en 2023.**

### Jaarrekening 2022/2023

De jaarrekening 2022 is zo goed als afgerond en wacht op de laatste goedkeuring en interne kwaliteitsreview van de accountant. Na afronding van de jaarrekening 2022 zal direct aansluitend de accountant starten met audit van de jaarrekening 2023.

### Ontwikkelingen HyGear

Voor 2024 is realisatie gepland van omzetgroei en winstgevendheid door verkoop van installaties binnen de kernmarkten en focus op gesegmenteerde deelmarkten, een verdere professionalisering van de organisatie, implementatie van de technische routekaart, en omzetgroei van de vullocatie (fill-site) in Arnhem.

In de eerste jaarhelft van 2024 was de orderintake nog onvoldoende om de doelstelling van omzetgroei en winstgevendheid te realiseren. Vanwege feit dat omzet geboekt wordt o.b.v. van projectvoortgang is het onwaarschijnlijk dat in 2024 al een significante omzetgroei en verbetering van winstgevendheid zal optreden. Deze doelstelling blijft wel staan voor de langere termijn richting 2025.

### Verkoop/Markt

Aan de verkoopkant werden nieuwe orders gewonnen voor een innovatieve zuurstofgenerator in Portugal, 2 De.Oxo Biogas installaties in Noord Amerika en een innovatieve e-methanol faciliteit in gezamenlijke operatie met de HoSt organisatie. Ook werden de omzetmogelijkheden vergroot door bij de bestaande HyGen® installaties langjarige service- en onderhoudscontracten aan te gaan. Met onze voorkeursdistributeur ('preferred distributor') voor de fill-site zijn we een langjarige overeenkomst overeengekomen, die ons een gegarandeerde volume dekking biedt. Plus hebben we onze 'surplus' tube-trailers verkocht en in deels in onderverhuur overgedragen. Ook zal de gewenste afbouw van de GAAS contracten worden gerealiseerd bij 3 van onze 7 GAAS klanten.

De verkooppijplijn blijft gevuld met vele projecten vanuit de gehele wereld en bedraagt veelal een waarde van ruim meer dan € 300 miljoen.

We merken een groeiende interesse in de Europese gemeenschap voor elektrificatie, mede gestimuleerd door haar richtlijnen, wat lijkt te resulteren in een aarzelend sentiment over gasinstallaties. In deze richtlijnen is groene waterstof gedefinieerd als enkel geproduceerde waterstof door elektrolyse direct gevoed met elektriciteit uit zonne- en windenergie bronnen van maximaal 3 jaar oud. Door enerzijds de hoge elektriciteitsprijzen in vooral centraal en Noord- Europa blijft de realisatie sterk achter bij de Europese doelstellingen en zijn de overvolle elektriciteitsnetwerken veelal niet in staat voldoende vermogen te bieden aan electrolizers.

Positief voor HyGear is, dat Duitsland als eerste land ook biomethaan erkent als een voedingsbron voor groene waterstof. In Noord-Amerika is meer de focus op CO<sub>2</sub>- reductie, waardoor hier meer aandacht zal blijven voor 'stoom methaan reforming' (SMR). Het Verenigd Koninkrijk lijkt meer het Noord Amerikaanse beleid aan te hangen. Vanuit HyGear zullen we deze markten intensief blijven bewerken.



HyGear B.V. 6827 AV Arnhem  
P.O. Box 5280 The Netherlands  
+31 88 9494 300 info@hygear.com  
www.hygear.com



### **Techniek/Innovatie**

Om onze vooraanstaande positie als waterstof/gas expert te houden blijft continue innovatie noodzakelijk. Om hierin meer focus aan te brengen, hebben we hiervoor een technische routekaart ('technical roadmap') opgesteld als richtlijn voor toekomstige innovaties. Hierin hebben we voorrang gegeven aan de ontwikkeling van eigen PEM electrolyzers en significante capaciteitsvergroting van onze (SMR) Hy.GEN<sup>®</sup>. Voor deze laatste ontwikkelen we de nieuwe hybride techniek van elektrische reforming. Ook voorzien we de oplevering van een nieuwe 'reformer', die voor ook onze bestaande installaties naar verwachting een aanzienlijke productie verbetering biedt. Voor de succesvolle realisatie van de diverse langlopende R&D opdrachten was veel capaciteit benodigd en was een intensief administratieproces benodigd. Hier hebben we veel tijd aan moeten besteden.

### **Professionalisering organisatie**

De geplande afbouw van de organisatie HyGear Asia is verder gerealiseerd. Voor de gewaardeerde field service engineer hebben we een andere samenwerkingsvorm gevonden. Na afronding van de jaarrekeningen t/m 2023 is voorzien deze organisatie op te heffen.

In Turkije, waar HyGear meerdere HyGear installaties heeft gerealiseerd, hebben we een lokale field service engineer aangetrokken om zowel effectievere klantsupport te verlenen en kosten te reduceren. Ook in samenwerking met HoSt Latvia hebben we onze groep van service engineers succesvol kunnen uitbreiden.

De geplande uitbesteding van de productie van seriematige installaties naar de Poolse zusterorganisatie is gerealiseerd, waarbij ons centrale magazijn op het IPKW- terrein in Arnhem kan worden afgestoten. Hierop loopt nog een meerjarig huurcontract en kijken we actief naar onderverhuur.

Binnen de organisatie hebben we de functie van Product Management succesvol geïmplementeerd, aanpassingen gemaakt in de verkooporganisatie, zijn nieuwe medewerkers aangetrokken (waaronder diverse oud-medewerkers van HyGear), en een project management-rapportage systeem ingevoerd, een veiligheidscoördinator deels ook voor HoSt aangesteld, periodieke bedrijfsinformatie-bijeenkomsten ingevoerd, en diverse verdere optimalisaties doorgevoerd. Helaas worden ook wij geconfronteerd met schaarste op de arbeidsmarkt, waardoor de beoogde permanente invulling van een senior project engineer en een financial controller moeizaam gaat.

We zien de toekomst met vertrouwen tegemoet, waarbij de realisatie van verkoop van extra nieuwe HyGear installaties in de tweede helft van dit jaar bepalend zal zijn.

Henk Kleef,  
CEO HyGear BV

Bijlage: Financiële halfjaarcijfers H1/2024



## HyGear bv – Halfjaarbericht -resultaten H1-2024

30-8-2024

### Resultaten

De resultaten zijn het gevolg van de operationele ontwikkeling, zoals hiervoor toegelicht.

<b>Opbrengsten &amp; kosten</b>	<b>1 januari - 30 juni 2024</b>
Omzet	€ 2.861.171
Kostprijs van de omzet	€ -3.660.916
<b>Brutomarge</b>	<b>€ -799.745</b>
Bedrijfskosten	€ -540.067
<b>EBITDA</b>	<b>€ -1.339.812</b>
Afschrijvingen	€ -224.037
<b>EBIT</b>	<b>€ -1.563.849</b>
Financiële baten en lasten	€ -22.288
<b>EBT</b>	<b>€ -1.586.137</b>
Belastingen	0
<b>Nettowinst</b>	<b>€ -1.586.137</b>

<b>Balans</b>	<b>30 juni 2024</b>
Immateriële vaste activa	
Materiële vaste activa	€ 6.411.091
Financiële vaste activa	€ 7.122.470
Totaal vaste activa	€ 13.533.561
Vorraden	€ 1.768.734
Vorderingen	€ 740.275
Overige vlottende activa	€ 144.694
Liquide middelen	€ 114.289
Totaal vlottende activa	€ 2.767.993
<b>Totaal</b>	<b>€ 16.301.554</b>
Eigen vermogen	€ 4.966.840
Langlopende schulden	€ 6.444.257
Kortlopende schulden*	€ 4.890.456
<b>Totaal</b>	<b>€ 16.301.554</b>

\*De onderhandenwerk positie staat voor circa 1,5 mln. gepresenteerd onder de kortlopende schulden.