

## HALFJAARBERICHT

Subject : **Supersola B.V.**  
From : Directie  
Date : 23 augustus 2024

### Inleiding

Na het succesvolle 2023 waarin Supersola grote stappen zette op het gebied van produktontwikkeling en verkoop in Nederland en Frankrijk - zowel rechtstreeks aan de consument als via doe-het-zelf retailondernemingen zoals Praxis en Castorama - laat 2024 een totaal ander beeld zien. Door het zeer negatieve sentiment in Nederland als gevolg van de salderingsdiscussie in de politiek en de terugleverboetes die door energiebedrijven in rekening worden gebracht, is de verkoop van zonnepanelen in onze thuismarkt Nederland sterk afgenomen. In Frankrijk worden wij daarnaast geconfronteerd met verhevigde concurrentie waardoor zowel de B2C als B2B2C kanalen onder druk staan.

De groei van de Plug & Play productcategorie zet in andere landen wel sterk door; de marktpositie van Supersola buiten Nederland is echter nog niet zo sterk dat het effect van vraaguitval daar makkelijk kan worden goedge maakt.

In reactie op de afnemende vraag en ten behoeve van de optimalisatie van het werkkapitaal, heeft de directie de productie afgeschaald in vergelijking met het budget en is daarnaast zich intensiever gaan richten op andere markten zoals Italië, België en Duitsland, andere grote DIY ketens en een diverser produktaanbod. Veel van deze initiatieven zullen pas in Q1 2025 effect sorteren vanwege het seizoensgebonden karakter van de huidige produktrange.

Supersola heeft in 2023 en Q1 2024 meer dan 2 miljoen aan kapitaal en (bank)financiering kunnen aantrekken om haar vermogenspositie te versterken en haar business te kunnen laten groeien. Echter, als jonge opschalende onderneming is er nog geen cash break-even level bereikt en zal Supersola, zoals gepland afhankelijk zijn van het aantrekken van nieuwe financiering om de activiteiten door te zetten en verder uit te bouwen.

Door de staat van de huidige investerings- en financieringsmarkten, in combinatie met de huidige marktomstandigheden, is deze opgave uitdagend. Veel zal afhangen van de marktomstandigheden, de operationele en financiële prestaties van de onderneming en de realisatie van de hierboven genoemde initiatieven; alsmede van de opstelling van de huisbanken Invest International en Rabobank.

## Resultaten H1 2024

Balans	Beginbalans	Q1 - 2024	Q2 - 2024	H1 - 2024	H1 - 2023
<b>Activa</b>					
Materiële vaste activa	9.549	908	-1.371	9.085	11.469
Immateriële vaste activa	117.151	7.465	10.905	135.521	117.163
<b>Totaal vaste activa</b>	<b>126.699</b>	<b>8.373</b>	<b>9.534</b>	<b>144.606</b>	<b>128.631</b>
Voorraden	966.243	380.735	-198.526	1.148.452	405.216
Vorderingen	19.600	-6.606	65.186	78.180	456.883
Liquide middelen	130.644	16.179	-294.488	-147.665	13.226
<b>Totaal Activa</b>	<b>1.243.185</b>	<b>398.681</b>	<b>-418.294</b>	<b>1.223.572</b>	<b>1.003.956</b>
<b>Passiva</b>					
Aandelenkapitaal/Agio	1.490.815	1.587	-3.452	1.488.950	1.189.779
Overige reserves	-962.693	-1.587	3.452	-960.828	-961.657
Resultaat	-866.179	-345.184	-298.526	-1.509.889	-406.704
<b>Eigen vermogen</b>	<b>-338.056</b>	<b>-345.184</b>	<b>-298.526</b>	<b>-981.767</b>	<b>-178.582</b>
Lang vreemd vermogen	1.148.498	186.004	6.578	1.341.081	519.859
Crediteuren	295.201	101.617	-167.381	229.437	255.243
Overige schulden	137.543	456.244	41.035	634.822	407.436
Kort vreemd vermogen	432.744	557.861	-126.346	864.259	662.679
<b>Totaal: Passiva</b>	<b>1.243.185</b>	<b>398.681</b>	<b>-418.294</b>	<b>1.223.572</b>	<b>1.003.956</b>

Winst- en verliesrekening	Q1 - 2024	Q2 - 2024	H1 - 2024	H1 - 2023
Netto-omzet	59.186	232.701	291.887	862.871
Kostprijs omzet	-111.350	-221.045	-332.395	-980.410
<b>Bruto marge</b>	<b>-52.164</b>	<b>11.656</b>	<b>-40.508</b>	<b>-117.539</b>
Lonen en salarissen	-80.682	-97.028	-177.709	-47.424
Overige personeelskosten	-47.536	-24.651	-72.187	-78.198
Sociale lasten	-10.861	-17.458	-28.319	-10.740
Personeelslasten	-139.079	-139.137	-278.216	-136.362
Afschrijvingen op vaste activa	-9.159	-7.235	-16.394	-8.549
Algemene kosten	-48.643	-49.812	-98.455	-109.714
Huisvestingskosten	-6.544	-6.123	-12.667	-10.128
Verkoopkosten	-51.131	-48.055	-99.185	-52.051
Machine- en inventariskosten	-642	-334	-976	-3.637
Vervoerskosten	-1.291	-861	-2.152	-1.093
<b>Totaal: Overige bedrijfskosten</b>	<b>-108.252</b>	<b>-105.185</b>	<b>-213.436</b>	<b>-176.623</b>
Financiële baten en lasten	-36.530	-58.625	-95.156	32.368
<b>Resultaat</b>	<b>-345.184</b>	<b>-298.526</b>	<b>-643.710</b>	<b>-406.704</b>

Cash Flow	Q1 - 2024	Q2 - 2024	H1 - 2024	H1 - 2023
Kaspositie start	130.644	146.823	130.644	166.475
Resultaat	-345.184	-298.526	-643.710	-406.704
Afschrijving	9.159	7.235	16.394	8.549
Investerings in VA	-17.532	-16.769	-34.301	-57.703
Toename Voorraden	-380.735	198.526	-182.209	-23.512
Toename Debiteuren	6.606	-65.186	-58.580	-411.483
Afname Crediteuren	101.617	-167.381	-65.764	85.265
	-272.512	-34.041	-306.553	-349.731
Toename EV	0	0	0	710.492
Toename VV	642.248	47.613	689.862	-58.153
Financiering	642.248	47.613	689.862	737.475
Cash Flow	16.179	-294.488	-278.309	-153.249
Kaspositie end	130.644	146.823	-147.665	13.226

## **Toelichting op de halfjaarcijfers**

Alhoewel de omzet sterk achterblijft bij de projecties, zijn de aantallen verkochte units in vergelijking met de eerste kwartalen nog enigszins in lijn met de verkopen in Q1 en Q2 van 2023. Echter, doordat de organisatie is gegroeid en de verkoop onvoldoende is meegestegen staan de resultaten onder druk en wordt de vermogenspositie - die weliswaar versterkt is in 2023 maar door de aanloopverliezen in afgelopen jaren negatief is - verder uitgehold.

Het mag duidelijk zijn dat deze trend snel moet worden gekeerd. De liquiditeitspositie zal moeten worden geschraagd door effectief cash-management en aantrekkende verkopen. Dit zal de komende maanden verder moeten worden aangetoond om de kans op het aantrekken van nieuw kapitaal zo groot mogelijk te houden.

Supersola B.V.  
Namens de directie,

Julius Smith  
CEO

Matthijs Buijs  
COO