

## Inleiding

In dit bericht, dat betrekking heeft op het eerste halfjaar van 2024 (H1-2024), wordt naast een toelichting op de halfjaarcijfers, tevens een vooruitzicht gegeven op de komende periode.

## Halfjaarcijfers

V&W	H1-2024	H1-2023	Delta in %
	Jan-24 t/m Jun-24 in EUR	Jan-24 t/m Jun-24 in EUR	
Omzet	526.935	248.460	112%
-/- Kostprijs van de omzet	-	-	0%
Brutomarge	526.935	248.460	112%
-/- Bedrijfskosten	690.753	667.844	3%
EBITDA	-163.818	-419.384	-61%
-/- Afschrijvingen	54.274	45.236	20%
EBIT	-218.091	-464.620	-53%
-/- Financiële baten en lasten	53.345	43.231	23%
EBT	-271.436	-507.851	-47%
-/- Belastingen	-	-	0%
Nettowinst	-271.436	-507.851	-47%

Balans	Per	Per	Delta in %
	30 jun 24 in EUR	30 jun 23 in EUR	
Immateriele Vaste Activa	849.456	808.949	5%
Materiele Vaste Activa	45.528	50.192	-9%
Financiële Vaste Activa	19.526	11.450	71%
<b>Totaal Vaste Activa</b>	<b>914.509</b>	<b>870.591</b>	<b>5%</b>
Voorraden	-	-	0%
Vorderingen	354.586	262.253	35%
<b>Vlottende Activa</b>	<b>354.586</b>	<b>262.253</b>	<b>35%</b>
Liquide Middelen	-149.273	-36.387	310%
<b>TOTAAL ACTIVA</b>	<b>1.119.823</b>	<b>1.096.457</b>	<b>2%</b>
Eigen Vermogen	-107.956	188.207	-157%
Vreemd Vermogen Lang	945.298	768.683	23%
Vreemd Vermogen Kort	282.480	139.567	102%
<b>TOTAAL PASSIVA</b>	<b>1.119.823</b>	<b>1.096.457</b>	<b>2%</b>

### **Toelichting op de balans, de halfjaarcijfers en het afgelopen halfjaar**

Het eerste halfjaar van 2024 (H1-2024) laat een significant hogere omzet (+/+ 112%) zien in vergelijking met het eerste halfjaar van 2023 (H1-2022). Herstel van omzet bij zowel nieuwe als reeds bestaande klanten, is de belangrijkste oorzaak van de hoger gerealiseerde omzet dan begroot.

De bedrijfskosten zijn marginaal (3%) gestegen en in control. Belangrijkste onderdeel, en driver in de stijging van genoemde bedrijfskosten zijn enerzijds de personeelskosten en anderzijds de autokosten. Daarnaast hebben we een besparing weten te realiseren in de kosten van huisvesting door de verhuizing van ons kantoor die in 2023 heeft plaatsgevonden.

Met een nagenoeg gelijkblijvend balanstotaal valt aan de passivazijde op dat de financieringsstructuur gewijzigd is. Door de negatieve resultaten is enerzijds het Eigen Vermogen negatief geworden en anderzijds het Vreemd Vermogen toegenomen door het afsluiten van additionele leningen

### **Eventuele relevante wijzigingen binnen de onderneming**

In het afgelopen halfjaar hebben we aanzienlijke stappen gezet in het optimaliseren van onze processen. Deze verbeteringen zijn gericht op het verhogen van de efficiëntie, het verbeteren van de kwaliteit en het waarborgen van de klanttevredenheid. Dit is onder andere gerealiseerd door het implementeren van nieuwe technologieën en het geven van gerichte training aan ons personeel.

De voortgang en effectiviteit van deze optimalisaties zijn bevestigd door een succesvolle herbevestiging van ons ISO-certificaat. Dit certificaat toont aan dat we voldoen aan internationale normen op het gebied van kwaliteitsmanagement, wat niet alleen ons commitment aan voortdurende verbetering onderstreept, maar ook het vertrouwen van onze klanten in onze diensten versterkt.

Daarnaast hebben we ons gericht op het verzamelen van feedback van klanten om inzicht te krijgen in hun behoeften en verwachtingen, waardoor we onze dienstverlening kunnen blijven verbeteren. Deze voortdurende focus op procesoptimalisatie en klantgerichtheid positioneert ons sterk voor toekomstige groei en ontwikkeling.

We zijn enthousiast over deze vooruitgang en kijken ernaar uit om de voordelen van deze verbeteringen met onze klanten en partners te delen.

## Vooruitblik op de komende periode

### Sales

In een dynamische markt zien we momenteel veel kansen voor INDICA. Dankzij onze strategische heroriëntatie en de investeringen in ons platform, zijn we goed gepositioneerd om in te spelen op de groeiende behoeften van de publieke sector.

De recente opdracht van de Uitvoeringsorganisatie Herstel Toeslagen (UHT) op het gebied van privacy en anonimisering is een belangrijke mijlpaal die niet alleen directe voordelen biedt, maar ons ook aanzienlijke momentum geeft voor de toekomst. Deze opdracht stelt ons in staat om op grote schaal onze expertise in privacy oplossingen aan te wenden, wat cruciaal is in het licht van de toenemende vraag naar effectieve maatregelen voor gegevensbescherming.

Met de binnengehaalde Gemeente Amsterdam en de Omgevingsdienst Haaglanden hebben we twee prestigieuze klanten aan onze portefeuille toegevoegd. Deze nieuwe partnerschappen getuigen van het vertrouwen in onze oplossingen en versterken onze positie als een betrouwbare leverancier binnen de publieke sector. De samenwerking met deze organisaties opent deuren naar verdere projecten en stelt ons in staat om innovatieve diensten aan te bieden, zoals data cleaning, die aansluiten bij de behoeften van verschillende ministeries.

De combinatie van de UHT-opdracht en onze nieuwe klanten biedt ons niet alleen een solide basis, maar ook een uitstekend uitgangspunt voor verdere groei in de komende maanden. We zijn optimistisch over de toekomst en kijken ernaar uit om onze impact binnen de publieke sector uit te breiden met onze effectieve oplossingen en diensten.

### Marketing

Met de vernieuwing van onze marketingafdeling, die eerder is ingezet, hebben we een sterke focus gelegd op externe communicatie via de diverse relevante kanalen van INDICA, zowel offline als online. Dankzij onze re branding hebben we de zichtbaarheid van het merk INDICA verder verbeterd, wat heeft geresulteerd in een herkenbare uitstraling en een aanzienlijke vergroting van onze commerciële slagkracht.

Een van de meest significante ontwikkelingen in deze periode is de deelname aan Overheid360, waar we samen met nieuwe partners ICT Recht en de Lodewijck groep aan hebben deelgenomen. Deze samenwerking heeft geleid tot het online-initiatief hetwooplatform.nl, dat is opgezet om kleine gemeenten volledig te ontzorgen in hun Woo-verzoeken. Dit innovatieve platform biedt gemeenten de ondersteuning die ze nodig hebben en vergroot onze verbinding met deze doelgroep aanzienlijk.

De verbeterde online zichtbaarheid heeft geleid tot meer contact met onze doelgroep en versterkt onze positie in de markt. We zijn er trots op dat we onze interne kwaliteiten en de bijbehorende software development activiteiten helder kunnen communiceren. Met de toevoeging van nieuwe features in onze meest recente release (R13) zullen we INDICA verder positioneren als thought leader in software voor Data Management solutions. We kijken uit naar de verdere ontwikkelingen en mogelijkheden die deze strategieën met zich meebrengen.



### **Development:**

In de eerste helft van 2024 hebben we met trots een nieuwe versie van onze WOO-tooling geïntroduceerd, waarmee we belangrijke stappen hebben gezet in de doorontwikkeling van INDICA. Deze nieuwe release bevat meerdere verbeteringen die zowel de efficiëntie als de gebruiksvriendelijkheid van de software aanzienlijk verhogen. Specifieke aandacht is besteed aan het verfijnen van functionaliteiten zoals naamherkenning en patronen. Door deze verbeteringen kunnen gebruikers nu sneller en nauwkeuriger de gewenste resultaten bereiken, wat de algehele gebruikerservaring aanzienlijk verbetert.

Tegelijkertijd zijn we achter de schermen begonnen met de ontwikkeling van een volledig nieuw front-end. De verdere ontwikkeling en implementatie van dit front-end zal in de tweede helft van 2024 onze voornaamste prioriteit zijn, waarbij we streven naar een moderne en intuïtieve gebruikersinterface die naadloos aansluit bij de behoeften van onze gebruikers.

Naast deze grote front-end transformatie, zullen we in de tweede helft van 2024 ook werken aan de ontwikkeling van nieuwe koppelingen. Deze koppelingen zullen niet alleen de functionaliteit van onze tooling verder uitbreiden, maar ook van grote waarde zijn voor een breder scala aan klanten. Door deze ontwikkelingen blijven we innoveren en INDICA verbeteren om aan de groeiende eisen van de markt te voldoen.

### **Naam onderneming**

Indica Holding BV

### **Naam opsteller en functie**

Marcel van Schie, controller