



Onderwerp: Halfjaarcijfers 2024 en aankondiging strategische herorientatie naar AI software

Datum: 6 augustus 2024

De omzet is, net als in 2023, nog steeds vlak. Toch zijn wij zeer tevreden met de nummers en de outlook naar de tweede helft. De omzet wordt namelijk "beter". Meer partner software, meer terugkerende software en minder (eenmalige) dienstverlening

Zoals in de update van 5 juni 2024 reeds gemeld ontwikkelt de pijplijn zich zeer positief. 48% meer leads. 31% meer gewonnen business. Gewonnen business kan echter niet meteen geboekt worden. H1 reflecteert dit dus nog niet.

Winst & Verlies H1 2024

Onderwerp	Periode: 1 Jan 2023 – 30 Juni 2023	Periode: 1 Jan 2024 – 30 Juni 2024
Omzet	€ 2.638.839	€ 2.597.378
Kostprijs van de omzet	€ 48.353	€ 35.891
Brutomarge	€ 2.590.485	€ 2.561.487
Bedrijfskosten	€ 2.322.195	€ 2.253.206
EBITDA	€ 268.289	€ 308.281
Afschrijvingen		€64.548
EBIT	€268.289	€ 243.733
Financiële baten en lasten	€ 168.526	€ 156.787
EBT	€ 99.763	€ 86.946
Belastingen	**	€16.520
Nettowinst	€ 99.763	€ 70.426

** Belastingen zijn niet van toepassing vanwege compensabel verlies voorgaande jaren

De omzet over het eerste half jaar is min of meer hetzelfde gebleven ten opzichte van de omzet in dezelfde periode 2023. De kosten zijn iets lager dan dezelfde periode vorig jaar. Dat komt omdat we minder consultants in dienst hebben dan in het begin van 2023.



Balans H1 2024

Onderwerp	31-12-2023	30-06-2024
Vaste activa		
Immateriële vaste activa	€ 4.344.706	€ 4.693.410
Materiële vaste activa	€ 24.571	€ 22.568
Financiële vaste activa	€ 296.714	€ 283.576
Total vaste activa	€ 4.665.991	€ 4.999.554
Vlottende activa		
Vorderingen	€ 3.331.623	€ 2.760.237
Liquide middelen	€ 1.220.010	€ 1.231.961
Total vlottende activa	€ 4.551.633	€ 3.992.198
Activa	€ 9.217.624	€ 8.991.752
Onderwerp	31-12-2023	30-06-2024
Groepsvermogen		
Eigen vermogen	€ 3.264.729	€ 3.270.780
Total groepsvermogen	€ 3.264.729	€ 3.270.780
Voorzieningen	€ 824.137	€ 824.137
Langlopende schulden	€ 4.235.333	€ 4.539.961
Kortlopende schulden	€ 893.425	€ 356.874
Passiva	€ 9.217.624	€ 8.991.752

Immateriële vaste activa is toegenomen. Dit is omdat we veel investeringen in software doen. De combinatie van langlopende en kortlopende schulden is significant afgenomen. Hierdoor is de solvabiliteit toegenomen van 35,4% naar 36,3%.



Xillio AI

Xillio staat bekend als beste content migratie partij ter wereld. Hierdoor winnen we veel aansprekende klanten zoals Moody's, MMC, Zurich Insurance, Western Power, Gemeente Amsterdam, Gemeente Utrecht. Echter, migraties zijn eenmalig en moeilijk schaalbaar. Immers, het is een dienst.

Om die reden zijn we in 2022 begonnen met een strategie van Eerst Breed Dan Diep. Dit houdt in dat we in stap 1 een partner strategie uitvoeren waarbij de migraties vooral door partners worden uitgevoerd en dat wij alleen de software leveren.

In Stap 2 lanceren wij een product die deze partners vervolgens bij de (migratie) klanten kunnen installeren. Dit product moet dan zorgen voor jaarlijks terugkerende software omzet.

Zoals in de update van 6 maart 2024 reeds gemeld verloopt Stap 1 zeer voorspoedig. Partner gebruik neemt zeer hard toe. Van 1 partner en €159k aan software in 2022 naar 3 partners en €570k software in 2023. In 2024 verwachten we minimaal 6 partners te hebben die migraties met ons uitvoeren en ruim door de €1 miljoen te gaan.

In het beleggersbericht van 6 hebben we tevens aangegeven dat AI voor ons zeer grote kansen biedt. Immers, AI leeft op kwalitatief hoogwaardige data. Dit zorgt ervoor dat we nu ook onze technologie continue inzetten.

Outlook 2024

Gezien de kansen met AI en het succes van ons partner kanaal willen we ons nog meer richten op de verkoop van software voor AI en de stap maken van dienstverlening plus ondersteunende software naar Software met expert ondersteunende dienstverlening.

De focus op software voor AI en partners gaat ten koste van de korte termijn dienstverleningsomzet en dus ook de totale omzet. Wij verwachten dat de totale omzet voor 2024 rond de 6,0 miljoen EUR uit zal komen. Ongeveer 10% lager dan 2023. Deze stap is essentieel om optimaal te profiteren van AI. 2025 zal weer significante groei laten en in 2026 zal de versnelling van terugkerende omzet optreden.

Wij zijn nog steeds bezig met de voorbereidingen voor een nieuwe aandelenuitgifte om de groei te faciliteren. Het onderzoeken van de mogelijkheid tot het uitkeren van dividend in de vorm van aandelen heeft helaas meer tijd nodig dan gepland. Wij komen hier op een later moment op terug.

Met vriendelijke groet

Rikkert Engels

CEO Xillio Nederland BV