

Open via de QR-code een gratis NPEX-account



# NPEX Nieuws

De effectenbeurs voor middelgrote ondernemingen

15e editie

www.npex.nl

## NPEX is voorloper in de non-bancaire financiering

**De maritieme onderneming Van Aalst Group uit Dordrecht was met de uitgifte van aandelen de 100e notering op de NPEX-beurs. Sinds de oprichting van NPEX is er door bedrijven ruim € 192 miljoen groeivermogen opgehaald. 15.000 beleggers in Nederland behoren tot het netwerk van NPEX. Zij schreven in op emissies van de MKB-ondernemingen.**

NPEX heeft inmiddels een vaste plek veroverd in Nederland in de non-bancaire financiering van MKB-bedrijven. NPEX helpt ondernemers aan kapitaal door hen te verbinden met een breed scala aan investeerders, van particulieren tot professionele beleggers. Grote en middelgrote MKB-bedrijven met groeiambities zijn voor een groot deel afhankelijk van non-bancaire financiering. In 2023 is de totale waarde van non-bancaire financiering met 27% gegroeid tot maar liefst € 5,148 miljard, ten opzichte van € 4,061 miljard in 2022. De NPEX-aandelenbeurs is één van de gerenommeerde partijen in Nederland waar deze bedrijven een beroep op kunnen doen om kapitaal aan te trekken. NPEX is een platform dat bedrijven helpt bij het genereren van kapitaal door middel van de uitgifte van obligaties en certificaten van aandelen.

### Prestaties

Investeerders krijgen dankzij NPEX de kans om in groeiende bedrijven te investeren, wat hen de mogelijkheid biedt om financieel te profiteren van de prestaties van deze bedrijven. Beleggers kunnen hun stukken verhandelen, obligaties of certificaten van aandelen, via de online effectenbeurs van NPEX. Dit biedt een zekere mate van liquiditeit die anders moeilijk te verkrijgen zou zijn voor beleggers in kleinere bedrijven. Na de bankencrisis van bijna 20 jaar geleden bleken banken minder geïnteresseerd in groeifinanciering van MKB-bedrijven.



NPEX is gevestigd in het WTC The Hague. Links: CEO van NPEX Mark van der Plas en rechts minister Dirk Beljaarts van Economische Zaken.



NPEX sprong in het ontstane gat. Met de introductie van een online beursplatform onderscheidt NPEX zich van crowdfunding. Bovendien staat NPEX voortdurend onder toezicht van De Nederlandsche Bank (DNB) en de Autoriteit Financiële Markten (AFM)

### Rapport

De betekenis van de non-bancaire financiering wordt nog eens bevestigd door een rapport van de Stichting MKB Financiering en het verslag van voormalig staatssecretaris Menno Snel, die als speciale gezant de non-bancaire financiering in Nederland onderzocht. „Nederland kent nog niet het beste financieringsklimaat en dat is wel nodig om de uitdagingen van achterblijvende productiviteitsgroei en grote transities aan te gaan”, aldus Snel in zijn rapportage. Minister Dirk Beljaarts (Economische Zaken) onderkent het belang van MKB-financiering. „Het doet mij goed om te zien dat de sector zich hard maakt voor een sterke MKB-financieringsmarkt. Het MKB is van cruciaal belang in onze economie

en een toegankelijke financieringsmarkt is nodig om investeringen in productiviteitsgroei, verduurzaming en digitalisering mogelijk te maken”, aldus minister Beljaarts, die aan Snel heeft gevraagd zijn werk als gezant voort te zetten.

## TOVERTAFEL MEER DAN WELKOM

YourGift Cards en impact-investeerder Paerel Investment hebben een Tovertafel geschonken aan de locatie Landlust van de Amsterdamse stichting Cordaan. De obligaties van Tover zijn sinds kort genoteerd aan de NPEX-effectenbeurs.

„Door de schenking van de Tovertafel kunnen wij de cliënten van deze dagbesteding hun dagen mooier kleuren en verrijken. Puur extra geluk geven dat is impact maken; dankbaar voor deze gift”, aldus Hester le Riche, CEO van Tover. Tovertafels zorgen elke dag opnieuw voor een betere kwaliteit van leven voor mensen met een cognitieve uitdaging. De Tovertafel is een interactief spelsysteem ontworpen voor en mét mensen met dementie. Het spel heeft een bewezen



Schenking van een Tovertafel. Links Hester le Riche en rechts Mark van der Plas.

positieve impact op hun kwaliteit van leven. De interactieve spellen verbinden, verwonderen en dagen de spelers uit om het beste uit zichzelf te halen. Ze doorbreken apathie en verminderen rusteloos en gespannen gedrag. Ook zorgen ze voor meer beweging, sociaal contact en plezier.

In 2023 is een financieringshub opgezet om ondernemers te ondersteunen bij het vinden van passende financiering. Deze hub zal een centrale rol spelen in het bieden van informatie en begeleiding bij het verkennen van financieringsopties, en vormt een belangrijk onderdeel van de bredere strategie om de financieringsproblemen van non-bancaire financiers aan te pakken.



### Flinke impuls voor Momo Medical

Momo Medical heeft € 6,5 miljoen aan nieuwe financiering opgehaald bij een aantal investeerders waaronder NextGen en pensioenbelegger PGGM, namens Pensioenfonds Zorg en Welzijn. Met dit investeringskapitaal wil het in Delft gevestigde bedrijf zijn ambitieuze groeistrategie financieren.

Daarnaast verwacht Momo Medical een subsidie van een € 500.000 te krijgen uit het Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling voor een samenwerking met Tilburg Universiteit, Fontys Hogeschool, verpleeghuizen tanteLouise en Avoord.



### Prijs voor DG Press

DG press heeft samen met Siegwerk de Sustainability Heroes Award 2024 gewonnen in de categorie Circulaire Economie voor hun innovatieve Non-PE Paper Pouch-project. Deze prijs erkent de samenwerking tussen beide bedrijven om duurzame verpakkingsopties te ontwikkelen die bijdragen aan een circulaire economie.



## LUIKEN OPEN

We willen heel graag aan iedereen kwijt wat de rol is van NPEX in de wereld van non-bancaire financiering aan het middelgrote MKB. We lopen er letterlijk zelfs mee te koop. Financieren via non-bancaire instellingen krijgt steeds meer bekendheid bij ondernemingen en investeerders, maar dat kan volgens mij nog veel beter.

Meer bekendheid creëren voor NPEX is één van onze speerpunten. Er zijn nog te veel mensen, zowel particulier als professioneel (particuliere en professionele investeerders, financieringsadviseurs, ondernemers etc.) die het bestaan van de NPEX-effectenbeurs nu nog niet kennen.

We doen er alles aan om uit te leggen waar we voor staan. Hoe NPEX is ontstaan, hoe middelgrote MKB-bedrijven een beroep doen op het netwerk van vaste beleggers, die uit zijn op een stabiel rendement. De obligaties of certificaten van aandelen zijn verhandelbaar via de NPEX-effectenbeurs wat zorgt voor liquiditeit als beleggers hun stukken willen verzilveren.

We gaan graag op pad om de missie van NPEX uit te dragen. We zoeken ondernemers op, presenteren de mogelijkheden die er zijn om financiering op te halen en schatten de kansen in door ook kritisch te zijn in de onderzoeksfase. Dat traject met professionele toetsen sluit aan bij de hoge eisen die we ook aan onszelf stellen. NPEX staat onder voortdurend toezicht van De Nederlandsche Bank en de Autoriteit Financiële Markten. NPEX geeft deze krant uit, is actief op sociaal media, geeft presentaties aan particuliere en professionele investeerders, financieringsadviseurs, ondernemers, bezoekt beurzen, en financieringsbijeenkomsten. Maar we willen NPEX nog meer uitdragen door presentaties te geven aan ondernemersverenigingen, industriekringen, service- en beleggingsclubs, accountants die iets organiseren voor hun relaties. NPEX komt naar u toe!

Alan van Griethuysen  
CCO NPEX



## Inschrijven op emissies

Op [www.npex.nl](http://www.npex.nl) staan de emissies waarop ingeschreven kan worden. Bij 'inschrijven' kunt u het gewenste aantal effecten aangeven. Er kan ingeschreven worden met € 0 op de rekening. De inschrijving is definitief zodra het volledige bedrag op de NPEX-rekening staat.

## Hoe open ik een rekening?

Het openen van een rekening is eenvoudig. U gaat allereerst naar [www.npex.nl/open-rekening](http://www.npex.nl/open-rekening) en vervolgens volgt u de stappen op het online aanmeldformulier. NPEX streeft ernaar uw rekening binnen twee werkdagen te openen.



## Xillio verwacht doorbraak omzet



Na eerdere succesvolle emissies bij NPEX wil het Hilversumse bedrijf Xillio € 2.025.000 ophalen om de groei verder te versterken. De nieuwe emissie van certificaten van aandelen is open voor inschrijving.

Rikkert Engels, grootaandeelhouder en bestuurder, is optimistisch over de groei van de omzet en de EBITDA. In een recente online beleggersbijeenkomst prognosticeert de ondernemer dat de omzet van € 6 miljoen in 2024 toeneemt tot € 24 miljoen in 2029. De EBITDA stijgt volgens de ondernemer van € 2,2 miljoen dit jaar naar verwachting € 12,7 miljoen in 2029. Engels investeert zelf € 501.375 in de emissie. Xillio specialiseert zich in het migreren van documenten naar moderne platforms

als Microsoft SharePoint en biedt technologie om data veilig en compliant te herstructureren. Wereldwijd ondersteunt Xillio klanten, zoals Moody's en Zurich Insurance, waarbij AI-integratie en nieuwe patenten de vraag naar hun software verder versterken.

Xillio is wereldleider in contentmigraties naar Microsoft. De opkomst van AI komt Xillio goed uit. „De vraag naar integratie van content zal enorm toenemen. De markt komt als het ware naar ons toe”, aldus ondernemer Rick Engels. Xillio investeerde drie jaar geleden al in technologie, zodat het bedrijf nu klaar is voor de groeiversnelling. Engels voorspelt dat de 'integratiemarkt' de resultaten van Xillio zeer positief gaan beïnvloeden.

Bovendien zijn de resultaten van de vaste partners van Xillio positief. Engels wil met de verwachte opbrengst van € 2.025.000 investeren in extra salesmedewerkers om meer klanten te werven en de AI-oplossing beter in de markt te zetten. Het klantensuccessteam wordt uitgebreid om klanten langer te behouden en er gaat extra geld naar cloudmanagement, infrastructuur en R&D. Deelname aan de emissie is al mogelijk vanaf 30 certificaten à € 15 per stuk voor € 450. De certificaten van aandelen zijn uitsluitend verhandelbaar en genoteerd aan de NPEX-effectenbeurs.

## Emanuele Francioni, CEO van Dusk, benoemd tot non executive Chief Technology Officer (CTO) van NPEX

Met de benoeming van Emanuele Francioni tot non-executive Chief Technology Officer (CTO) van NPEX komt er een schat aan expertise op het gebied van financiële marktinfrastructuur en compliant blockchain-oplossingen bij NPEX binnen.

Met zijn bewezen succes bij Dusk, een protocol dat een uitgebreide financiële marktinfrastructuur biedt door gebruik te maken van blockchaintechnologie, zal de expertise van Francioni bijdragen aan een veilig en transparant platform voor financiering en handel. NPEX-CEO Mark van der Plas is blij met de komst van Francioni: „Wij zijn verheugd om Emanuele Francioni te verwelkomen in het NPEX-team als onze Chief Technology Officer. Zijn innovatieve werk bij Dusk, met name op



• Emanuele Francioni

het gebied van blockchaintechnologie en financiële marktinfrastructuur, sluit perfect aan bij onze visie om van NPEX een leider te maken in veilige en transparante kapitaalmarkten. Zijn bijdrage zal cruciaal zijn voor het versterken van onze technologische

capaciteiten en ervoor zorgen dat NPEX een koploper blijft in financiële innovatie.”

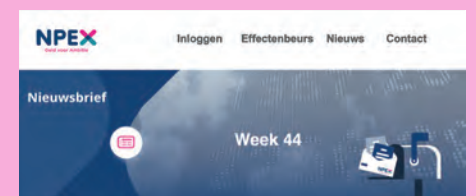
Francioni zal het technologische stappenplan van NPEX begeleiden. „Ik ben vereerd om benoemd te worden tot CTO voor NPEX en kijk ernaar uit om samen met hun team de technologische innovatie in de kapitaalmarkten te bevorderen. Mijn focus zal liggen op het bieden van strategische richting om de veiligheid en schaalbaarheid van het platform te verbeteren door middel van innovatieve oplossingen zoals blockchain. Samen kunnen we kapitaal vrijmaken en de toetredingsdrempels tot de financiële markt wegnemen voor organisaties van elke omvang. Van uitgifte tot de secundaire markt is NPEX nu uitgerust om een uitdager te worden voor de gevestigde beurzen en financiële platforms.”

## NPEX-nieuws is overal!

Nieuws van de NPEX-effectenbeurs, de aankondiging van nieuwe emissies en nieuws van de bedrijven met een notering treffen beleggers aan op talloze eigen kanalen van NPEX.

Om te beginnen komt het actuele nieuws samen op de website [npex.nl](http://npex.nl) waar online de beurskoersen live kunnen worden gevolgd en waar ook gehandeld kan worden. Ook is [npex.nl](http://npex.nl) de plek waar nieuwe beleggers een rekening kunnen openen om mee te doen aan emissies. Wekelijks maakt NPEX een online nieuwsbrief, waarop beleggers zich kunnen abonneren. Elke vrijdag valt

de nieuwsbrief in de mailbox zodat iedereen op de hoogte blijft van de laatste ontwikkelingen. NPEX vraagt ook aan genoteerde ondernemingen elk kwartaal te berichten over de actuele stand van zaken rond het bedrijf. In de nieuwsbrief staan de highlights van de voorgaande week, maar ook marktnieuws en de stand van de economie. NPEX is ook aanwezig op de sociale media LinkedIn, Facebook, WhatsApp en X. Vier keer per jaar kunt u op deze platformen ook de pdf-versie van deze krant NPEX-nieuws lezen. Maar NPEX doet nog veel meer.



Regelmatig wordt de podcast BeursTalk opgenomen, die te beluisteren is op de eigen kanalen van NPEX. Ondernemers komen aan het woord en vertellen over een aanstaande emissie en maken de luisteraars deelgenoot van de strategie van hun bedrijf. Het zorgt voor nog meer transparantie voor beleggers, die geld steken in obligaties en certificaten van aandelen.

# NPEX: alternatieve financieringsbron voor het Nederlandse MKB met rendement maar ook met risico's

Het MKB is in Nederland een belangrijke werkgever en een bron voor veel innovaties. In een tijd waarin banken door strengere regelgeving minder bereid zijn om het MKB te financieren, biedt de NPEX-effectenbeurs een platform waar bedrijven kapitaal kunnen ophalen bij particuliere en professionele beleggers. Dat biedt veel ondernemers de mogelijkheid om groei te financieren en innovaties te realiseren. NPEX geeft beleggers de mogelijkheid te investeren in MKB-ondernemingen voor rendement maar dit brengt ook risico's met zich mee. Dit artikel duikt in het doel van NPEX, het profiel van beleggers en de nodige overwegingen en voorzorgsmaatregelen.

## Het ontstaan van NPEX: een nieuw kapitaalkanaal voor MKB

De NPEX-effectenbeurs werd in het leven geroepen om het MKB toegang te geven tot financiering buiten de traditionele banken om. Door steeds striktere kapitaaleisen zijn banken voorzichtiger geworden met het verstrekken van leningen aan MKB-ondernemingen. Dit creëerde een financieringskloof, die NPEX en vergelijkbare MKB-beurzen (SME Exchanges) in het buitenland proberen op te vullen. Voorbeelden zoals de London Stock Exchange's AIM, het Franse Marché Libre of de Mittelstandsbörse Deutschland tonen aan dat MKB-beurzen internationaal een succesvolle aanvullende rol kunnen spelen. Sinds de oprichting heeft NPEX al 100 financieringen gerealiseerd waarbij voor € 192 miljoen is geïnvesteerd.



## Het profiel van de belegger: van particulier tot family office

Beleggen via NPEX staat open voor zowel particuliere als professionele beleggers, waaronder family offices. Op NPEX zijn kleine beleggers actief maar ook vermogende particulieren en professionele partijen. Dit diverse beleggerspubliek kan profiteren van rendementen die doorgaans hoger liggen dan bij traditionele beleggingen.



Echter, hogere rendementen gaan gepaard met hogere risico's. Beleggers besluiten te investeren in een onderneming op basis van informatie die verschaft wordt door de onderneming, waaronder een Informatie Memorandum (IM). Alle informatie is in te zien op de profielpagina van de betreffende onderneming op de website van NPEX.

## Succesvolle plaatsing, notering, verhandeling en aflossing

Op het moment dat de effecten geheel of gedeeltelijk geplaatst zijn, worden de effecten bijgeschreven op uw NPEX-effectenrekening en wordt het geld uitgeboekt naar de onderneming. Zowel bij (certificaten van) aandelen als obligaties volgt dan notering en verhandeling op de NPEX-effectenbeurs. De obligaties hebben een bepaalde looptijd en dienen vervolgens afgelost te worden waarbij notering en verhandeling stoppen op de effectenbeurs.



## Het NPEX-proces tot uitgifte, notering en verhandeling

Als een onderneming financiering wil ophalen via NPEX wordt het acceptatieproces opgestart. Dit bestaat allereerst uit een kennismakings- en intakegesprek. Als de onderneming in beginsel voldoet aan de NPEX-criteria wordt er een creditrating opgemaakt door een onafhankelijk bureau. Afhankelijk van deze uitkomst kan de volgende stap gezet worden voor een Limited Sanity Check (LCS). Deze wordt uitgevoerd door een onafhankelijke corporate finance organisatie en vervolgens dient er een Informatie Memorandum geschreven te worden door een onafhankelijke advocaat gespecialiseerd in financiële wet- en regelgeving. Elke stap wordt voorgelegd aan de Listing Board, die de haalbaarheid en de mogelijke risico's beoordeelt. Dit alles op basis van informatie die de onderneming verschaft. Zo ontstaat er een foto van de onderneming op het moment van de start van de emissie.



## Digitalisering in de effectenhandel

Wat betekent digitalisering in de effectenhandel voor NPEX? De snelle digitalisering beïnvloedt ook de effectenhandel, wat voor NPEX, gericht op MKB-financiering, zowel kansen als uitdagingen biedt. Wat betekent dit voor beleggers en ondernemers? Digitalisering vereenvoudigt en versnelt administratieve processen, waardoor transacties en rapportages efficiënter worden. Beleggers krijgen sneller toegang tot informatie en kunnen eenvoudiger handelen, terwijl ondernemers sneller kapitaal kunnen ophalen en zich richten op groei. Ook vergroot het de transparantie. Via het toekomstige digitale platform biedt NPEX beleggers real-time bedrijfsinformatie, wat hen helpt beter geïnformeerde beslissingen te nemen. Ondernemers kunnen hun prestaties direct tonen, wat vertrouwen schept bij investeerders. Ook maakt digitalisering private beleggingen toegankelijker voor een breder publiek, met gebruiksvriendelijke online platforms die de drempel voor particulieren verlagen om te investeren. Dit vergroot het kapitaal voor MKB en biedt nieuwe investeringskansen.

Daarnaast heeft blockchain-technologie de potentie om transacties veiliger en transparanter te maken. Smart contracts kunnen in de toekomst automatisch aandelenafwikkelingen regelen, wat risico's verkleint en vertrouwen in de verhandelbaarheid vergroot. Tot slot bespaart digitalisering kosten door minder afhankelijkheid van papierwerk en tussenpersonen, wat resulteert in lagere transactiekosten voor beleggers en efficiëntere processen voor ondernemers. Kortom: digitalisering maakt NPEX moderner en transparanter. Door te investeren in technologie versterkt NPEX zijn positie als hét MKB-financieringsplatform, met voordelen voor zowel beleggers als ondernemers.

Mark van der Plas  
CEO NPEX

## Transparantie en risico beperking

Beursgenoteerde bedrijven op NPEX hebben een uitgebreide informatieplicht. Dit betekent dat zij regelmatig financiële gegevens en updates moeten publiceren. Bij de uitgifte van (certificaten van) aandelen organiseert de onderneming de jaarlijkse aandeelhoudersvergadering. Bij obligaties houdt Stichting Obligatiehoudersbelangen (SOB) onafhankelijk toezicht op de uitgevende onderneming en behartigt zij de collectieve belangen van de obligatiehouders. Stichting Obligatiehoudersbelangen organiseert een jaarlijkse beleggersbijeenkomst, fysiek en/of digitaal, waarbij de ondernemer verslag doet over het afgelopen jaar en de recente ontwikkelingen. Beleggers zijn dan in de gelegenheid om vragen te stellen en inzicht te krijgen in de bedrijven waarin zij hebben geïnvesteerd. Voor beleggers zijn deze bijeenkomsten een belangrijk moment om voor zichzelf de risico's af te wegen van de investering. Er is altijd de mogelijkheid om de obligaties te verkopen via de NPEX-effectenbeurs.



## De Stichting Obligatiehoudersbelangen: een vangnet bij faillissementen en herstructureringen

Als bedrijven in moeilijkheden komen, vertegenwoordigt de Stichting Obligatiehoudersbelangen (SOB) de belangen van obligatiehouders. Bij faillissementen, reorganisaties of tussentijdse aanpassingen aan obligaties treedt de stichting op als woordvoerder. De Stichting zal als belangenvertegenwoordiger in gesprek gaan met de onderneming over de financiële situatie, de plannen en een eventuele herstructurering van de organisatie en haar schulden. Hoewel dit enige bescherming biedt, blijft het risico op verlies bestaan. NPEX als beursplatform heeft formeel geen actieve rol in zulke situaties anders dan – ook bij geen problemen – transparantie te vereisen; ook denkt NPEX ten faveure van de obligatiehoudersbelangen mee in het creëren van oplossingen.



## De hoge afwijzingsgraad

Ondanks de voordelen kloppen veel ondernemers tevergeefs bij NPEX aan voor financiering; de meeste worden afgewezen. Deze voldoen meestal niet aan de uitgangspunten voor notering of er komen tijdens het proces naar emissie zaken naar boven waardoor de Listing Board besluit het proces te stoppen. Voor sommige ondernemingen vormt het gebrek aan kennis over de kapitaalmarkt een drempel, omdat MKB-ondernemingen in Nederland vaak onbekend zijn met hoe een beursnotering hen kan ondersteunen bij groei. Dit vraagt om een gerichte voorbereiding en transparante informatievoorziening. NPEX biedt hier ondersteuning in, maar de verantwoordelijkheid ligt uiteindelijk bij de onderneming zelf.



## Investeren in MKB-Nederland

NPEX biedt investeerders de kans om deel te nemen in groeiende bedrijven die elders moeilijk aan financiering komen, en dat kan voor beleggers met de juiste strategie een mooi rendement opleveren. De transparantie-eisen, de betrokkenheid van de Stichting Obligatiehouders Belangen en de jaarlijkse beleggersbijeenkomsten zijn waardevolle waarborgen. Tegelijkertijd blijven beleggers afhankelijk van de financiële stabiliteit van individuele bedrijven, met weinig garantie dat investeringen volledig beschermd zijn in tijden van crisis. In verhouding zijn er op dit moment veel ondernemingen die geraakt zijn door de gevolgen van corona met kort daarop de gevolgen van de oorlog in Oekraïne. Denk hierbij aan de terugbetaling van coronaschulden (uitgestelde belastingen), duurdere grondstoffen, huurverhogingen en zwaardere loonlasten. Een belegging via NPEX is daardoor vooral aantrekkelijk voor wie bereid is risico te nemen en de werking van het MKB begrijpt.



## Een publieke notering en de voordelen (en verplichtingen) van transparantie

Een publieke notering bij NPEX verplicht ondernemingen wettelijk om openheid van zaken te geven en transparant te zijn over hun financiële prestaties en plannen. Deze transparantie komt met een hogere mate van publicitaire druk, wat bedrijven stimuleert om betrouwbare en consistente informatie te verschaffen aan hun investeerders.

INTERVIEW WILCO VAN WIJCK, CEO BOUMAN INDUSTRIES:

# ‘Als je nu niet zou investeren dan mis je de boot’

**Bouman Industries, een hoogwaardig productiebedrijf in de metaalindustrie met vestigingen in Almelo en Veendam, wordt sterker en financieel steeds gezonder. De prognose van een stijgende omzet en EBITDA voor het jaar 2028 is ronduit rooskleurig. Het is een belangrijk wapenfeit voor Wilco van Wijck, sinds 2009 betrokken bij Bouman Industries, in de transformatie van de onderneming die in 2019 werd ingezet.**

De afgelopen jaren is er fors geïnvesteerd in de hightech modernisering van de metaalfabriek. Er kwamen opdrachtgevers uit veel meer sectoren dan daarvoor. Van luchtvaartindustrie, semiconductor-ondernemingen, de defensie-, nucleaire- en chemische industrie tot de medisch- en foodindustrie en milieu. Wilco van Wijck, 100% aandeelhouder en CEO van Bouman Industries, kijkt tevreden terug op de ingezette koerswijziging. Maar het is nog lang niet klaar met zijn ambities en die van zijn managementteam. Zes jaar geleden werd de strategie verlegd. Twee belangrijke onderdelen van het bedrijf werden separaat verder ontwikkeld tot business units, Machining en Processes, in aparte bv's. Daarnaast werd er fors geïnvesteerd in het machinepark én in nieuwe opdrachtgevers. In de zeven sectoren waarin Bouman actief is, zijn er toonaangevende opdrachtgevers, zoals Thales, Akzo, VDL, ASML, Urenco, AbboU en Cargill. Het is slechts een greep uit het brede klantenbestand van de metaalbewerker.

„We hebben als het ware van één bedrijf twee aparte bedrijven gemaakt met veel meer diverse klanten, zodat we minder afhankelijk zijn geworden van een of twee sectoren”, aldus Van Wijck.

## Groekapitaal

Voor Wilco van Wijck was de transformatie van Bouman Industries een belangrijke stap om de onderneming klaar te stomen voor de toekomst. Er moest kapitaal worden aangetrokken om de groeipotentie van Bouman te benutten. Via de NPEX-effectenbeurs, de MKB-beurs van Nederland, werd er een beroep gedaan op de kapitaalmarkt via de uitgave van obligaties. Beleggers investeerden in de groeicapaciteit van Bouman. En met succes. Na de eerste twee leningen, die inmiddels zijn afbetaald, doet Bouman Industries nog één keer een beroep op beleggers met een uitgave van een 6-jarige obligatielening met een rente van 9,6%. Van Wijck verwacht dat dit, met uitzondering van nieuwe mogelijke groeiplannen in de toekomst, de laatste keer is dat het bedrijf een beroep doet op externe financiers. „Uiteindelijk hebben we in 2028 alleen nog



• CEO van Bouman Industries  
Wilco van Wijck.

maar de NPEX-lening over. De kortlopende schulden behelzen crediteuren, om het onderhanden werk en de orderportefeuille te realiseren”, aldus Van Wijck.

## Prognose 2028

Bouman gaf obligaties uit via de NPEX-effectenbeurs om groei te realiseren. Het gaf het bedrijf een enorme impuls. Bouman Industries dendert door. Met name bij Bouman High Tech Machining is de verwachting dat over vier jaar de omzet van nu is verdubbeld. In de andere onderdelen zit eveneens groei.

De allerlaatste cijfers tot en met 2028 zijn onderbouwd. „We gaan behoorlijk door. Het is ook in de breedte, het is niet op basis van een of twee

klanten. Dat is het voordeel dat we hebben ten opzichte van vroeger”, aldus Van Wijck. „Als er fregatten bijkomen voor onder andere de Nederlandse marine. Dan zitten daar radarsystemen in van Thales, wij maken de specifieke mechanische delen.” Door de internationale spanningen en het verhogen van de defensiebudgetten is de vraag naar defensiematerieel sterk gestegen. „Dat groeit inderdaad”, zegt Van Wijck. „Het is nu 10% van het totaal, omdat alles doorgroeit blijft dat ongeveer op dat niveau. Over de gehele linie, specifiek in de machinebouw, gaat het goed in de metaalindustrie. Daar heeft Nederland de afgelopen jaren flink in geïnvesteerd. Als je zoals wij in de afgelopen 10 jaar je bakens verzet hebt en meer geïnvesteerd hebt in toegevoegde techniek, zoals een cleanroom die we hier gebouwd hebben. Dat soort dingen moet je meenemen in je strategie.”

## Wat is een cleanroom?

Opdrachtgevers als Thales en ASML stellen steeds hogere eisen. Van oudsher is Bouman Industries sterk in High Tech Machining. Dat is het verspanen draaien,

frezen, slijpen voor producten uit staal, roestvaststaal en aluminium. „We hebben niet alleen ingezet op verspanen en oppervlaktebehandeling, maar ook dat we de onderdelen assembleren. Dan lever je complete modules af. Er zijn specifieke kritische delen in de testcase. Die vergen een specialistische behandeling. Dan moet je bijvoorbeeld denken aan nieuwe radarsystemen, die worden gekoeld. De koelleidingen zijn vrij kritiek. De koelleidingen komen in de machine. Als dat niet goed is dan komen ze in aanraking met de elektronica die erin zit. Op het moment dat daar stof of vuil inkomt, zoals dat in een standaard machinefabriek kan gebeuren, dan kan dat tot problemen leiden bij het testen. Onze opdrachtgevers willen het in een schone ruimte geassembleerd hebben. Elk stofje of haartje dat in zo'n machine terecht komt, levert een probleem op. Vandaar de bouw van onze cleanroom. Op dat niveau werken we voor onze klanten.”

## Strategie

Bouman Industries bestaat uit drie onderdelen: Machining, Processes en Produce. De geplande nieuwbouw moet de oplossing bieden om door te groeien. „We maken ook industriële friteuses, daar zetten we nu ook die grote hal voor neer”, aldus Van Wijck. „Dat zijn lijnen van 70, 75 meter lang. Het begint met een aardappel en het eindigt met chips of friet. De productielijnen worden uit elkaar gehaald in Almelo en Veendam en op locatie bij de klant worden ze weer in elkaar gezet”. Van Wijck: „Het is nog wel steeds één Bouman, maar in feite bouw je nu aan twee bedrijven. De organisaties trek je uit elkaar. Dat is onderdeel van de strategie, beide takken met een aparte klantenbasis. Er zijn een paar klanten bij die overlappend zijn. Als je nu niet zou investeren dan mis je de boot.”

Bouman Industries BV werd in 1950 opgericht. „Dat houdt in dat Bouman per 1 januari 2025 75 jaar bestaat. We hebben in de planning staan dat we volgend jaar de opening van het nieuwe pand en meteen het jubileum 75 jaar Bouman vieren.”

## Koersenoverzicht NPEX-beurs

Slotkoersen 13 november 2024 na beurs

Aandelen		
Timber and Building Supplies Holland N.V.		75,00
Iccat N.V.		9,00
PerfoTec		4,75
The Good Roll		1,70
Van Aalst Group		
Xillio		14,75
ZEP CAM		6,50
Obligaties		
Avy	10,5% 2029/01	100,00
DBS2 Factoring	5,8% 2024/11	50,00
DG Press	8,5% 2025/03	995,00
HyGear I	5% 2028/02	310,00
HyGear II	5% 2028/02	300,00
HyGear III	5% 2028/02	300,00
I Love Sushi	8% 2026/02	700,00
Image Building II	8% 2026/02	600,00
Image Building III	8% 2026/04	406,00
Image Building VI	9% 2028/12	425,00
INDICA	9% 2027/11	540,00
Informed Group II	10% 2028/08	83,99
LCS Group	7% 2028/06	750,00
Liquidseal	8,0% 2027/10	375,00
Meerdervoort Amaliawolde	7% 2024/12	995,00
Momo Medical I	9% 2027/08	500,00
Momo Medical II	9% 2028/05	90,00
Nazza	7% 2026/11	180,00
PAT-Krüger	8% 2027/03	920,00
PerfoTec I	8% 2025/06	930,00
PerfoTec II	8% 2028/01	880,00
Pool Trading	8% 2027/12	1.000,00
Qlayers	9% 2028/02	435,00
RR Mechatronics I	11% 2024/12	725,00
RR Mechatronics II	9,5% 2025/07	935,00
RR Mechatronics III	8% 2025/04	744,00
Scorito	8% 2028/04	76,00
Solutions	11% 2028/12	100,00
Speedbooks	8,5% 2025/11	990,00
Supersola	12% 2028/10	2,00
T Bello	11% 2028/08	35,00
Tover	10,2% 2029/06	95,00
TUBES I	9% 2025/07	285,00
TUBES II	8,25% 2027/02	280,00
Van Aalst Group	7,5% 2024/12	998,00
Wagamama II	9,25% 2025/11	505,00
Xillio III	8,0% 2027/04	920,00
ZEP CAM	8% 2026/09	890,00
ZEP CAM	7,5% 2027/07	700,00
Open-end		
DD Alternative Fund		25,21
DD Equity Fund		293,58
DD Income Fund		25,61
Closed-end		
Duits Nederlands Supermarkt Fonds		17,38

## Colofon

**NPEX**  
Geld voor Ambitie

info@npex.nl

World Trade Center Den Haag  
Toren E, 7e etage  
Prinses Margrietplantsoen 44  
2595 BR Den Haag  
070-385 15 30

Realisatie:  
Trusted Media  
Amsterdam

